

## بالتعاون مع "كي نت" البنك الأهلي يطلق خدمة "TNG" للدفع بدون إدخال البطاقة



أما المعاملة التي تزيد قيمتها عن 10 دنانير أو مجموع المعاملات الذي يتجاوز 25 ديناراً خلال اليوم فيطلب الأمر إدخال الرقم السري الخاص بالبطاقة.

بدأت شركة "كي نت" طرح خاصية Tap n Go على شبكة أجهزة نقاط البيع في الكويت، وسيتم وضع رمز على أجهزة نقاط البيع يدل بشكل واضح على توفر تقنية الاتصال قريب المدى "NFC" وسيستوفر هذا الرمز أيضاً على البطاقات لتأكيد إمكانية استخدامها في المدفوعات بدون إدخالها في الجهاز.

في جهود المتواصلات لتجسيد الحياة على عملائه وتطوير أعماله لتعزيز الخدمات المصرفية، أعلن البنك الأهلي الكويتي اليوم عن إطلاق خدمة "Tap n Go" بالتعاون مع شركة "كي نت".

وتتعمد هذه الخدمة على تكنولوجيا "payWave" التي تمكن حاملي بطاقات السحب الأتية "Prestige" و"Elite" و"VIP" من إتمام عملياتهم الشرائية بمجرد وضع البطاقة بالقرب من أجهزة الدفع المدعومة بتقنية الاتصال قريب المدى "NFC" وبدون الحاجة لإدخال أو تمرير البطاقة. وستتيح هذه الخدمة الجديدة ميزة الدفع لأمن المشتريات اليومية ذات القيمة المنخفضة بطريقة مرحة وسريعة.

وفضلاً عن ذلك، يقدم البنك الأهلي الكويتي هذه الخدمة دون الحاجة إلى إدخال الرقم السري أو التوقيع فيما يتعلق بالمعاملة الدفع عن طريق أجهزة نقاط البيع التي تقل قيمتها عن 10 دنانير وحتى مبلغ إجمالي تراكمي لا يتجاوز 25 ديناراً باليوم مما يجعل تجربة الشراء أكثر سهولة وبساطة.

## "التجاري" يستقبل عيادة "ابتسامه كينيك"



أثناء فحص الموظفين

"ابتسامه كينيك" للبنك حققت الأمداد المطلوبة حيث توافقت الموظفين لإجراء الفحوصات الأولية والموصول على النصائح اللازمة للمحافظة على صحة الفم والأسنان، مؤكدة في ذات الوقت جهود البنك لدعم مختلف الحملات التوعوية التي تخدم موظفيها في إطار التواصل الدائم والفعال معهم.

استقبل البنك التجاري الكويتي عيادة "ابتسامه كينيك" لخدمات طب الفم والأسنان بالمقر الرئيسي بالبنك، وذلك لإجراء الفحص اللازم لموظفي البنك وتقديم النصح والإرشادات الطبية لهم والرد على كافة استفساراتهم المتعلقة بصحة الفم والأسنان وكيفية المحافظة عليها، وذلك سعياً من البنك للتواصل مع موظفيه وتقديم كافة سبل الرعاية الصحية لهم ضمن برامج المسؤولية الاجتماعية الشاملة.

وتمتقياً على هذا الحدث، قالت مساعد المدير العام - إدارة الإعلان والعلاقات العامة - أماني الورع: "تسعى في البنك التجاري الكويتي إلى توطيد التواصل مع الموظفين من خلال استقبال مقدمي خدمات الرعاية الطبية المتعلقة بصحة موظفيها".

وتابعت أماني الورع مبيئة أن زيارة عيادة

## "الخليج" يكشف عن أسماء الفائزين بسحوبات الدانة اليومية



أعلن بنك الخليج في 12 نوفمبر عن أسماء الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدانة خلال الأسبوع من 5 نوفمبر - 9 نوفمبر 2017. وتشمل السحوبات اليومية لحساب الدانة جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي لكل فائز خلال أيام العمل.

والفائزون هم: عبيد محمد رضوان الظفيري، كريم نبيل السونجي، سمر كاظم حجازي، سارة قاسم الشويخ، محسن غلوم مالك حسين، عبدالله عبدالوهاب عبدالعزيز المصفر، هاني محمد شريف تقي، فواد جواد يعقوب أبوالمصن، عبدالله سعود عبدالعزيز البصري، ومحمد محمد عبيد العجمي. يتضمن برنامج سحوبات الدانة المجدولة لعام 2017 سحوبات يومية خلال أيام العمل على جائزتين قيمة

## المطيران: ستخدم شريحة كبيرة من العملاء "VIVA": خطة توسعية لزيادة الفروع بعد تدشين المهبولة والجلب وجابر الأحمد



سعود المطيران

بين VIVA وعملائها لتكون قريبة منهم حيثما وجدوا، مما يسمح لهم بإنهاء معاملاتهم بسهولة ويسر، والتعرف بشكل دوري على أحدث العروض والباقات".

وتابع المطيران: "إن زيادة قاعدة العملاء تحتم علينا تعزيز شبكة فروعنا بما يتلاءم مع هذه الزيادة، لنقدم أفضل الخدمات والمنتجات وفق أحدث وأفضل المعايير في عالم الاتصالات لعاملينا".

وقدم المطيران: "إلى جانب خدمات الفروع، فإن مركز خدمة عملاء VIVA على رقم 102 على أهبة الاستعداد على مدى 24 ساعة في كل أيام الأسبوع وحتى أيام العطل الرسمية، لتوفير خدمة مميزة لعاملينا الكرام، من خلال فريق عمل ذي مهنية عالية".

خدمة مميزة لعاملينا وإرضاء حاجاتهم ومتطلباتهم، مضيئاً أن هذه الخطوة من شأنها أن تقرب المسافات

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA عن خطتها التوسعية التي تستهدف زيادة عدد فروعها في بعض مناطق الكويت، للتواصل عن قرب مع عملائها وتسهيل معاملاتهم.

افتتحت VIVA مؤخراً ثلاثة فروع جديدة في مناطق المهبولة، جلب الشيوخ وجابر الأحمد، لتتضم إلى شبكة فروعها المنتشرة في الكويت بهدف تغطية جميع المناطق السكنية.

وأشار سعود المطيران، مدير إدارة المبيعات في شركة الاتصالات الكويتية VIVA "أن الشركة ومن خلال الفروع الجديدة في مناطق المهبولة وجلب الشيوخ وجابر الأحمد التي ستخدم شريحة كبيرة من العملاء، تهدف إلى توفير الراحة لعملائها وإرضاء حاجاتهم ومتطلباتهم، مضيئاً أن هذه الخطوة من شأنها أن تقرب المسافات

## "صناعات الغانم" تختتم رعايتها لمؤتمر تمكين الشباب



عمر الغانم

ولقص نجاح أكثر خلال الفعاليات القادمة". وأضاف: "تلتزم شركة صناعات الغانم بمساهمتها في تمكين الشباب وتعليمهم ومن هذا المنطلق تأتي رعايتنا للمبادرات التي تدعم هذه الفئة المهمة من المجتمع الكويتي. نفتخر بمشاركتنا في المؤتمر وسعداء بازدهاره عاماً تلو الآخر".

أقيم اليوم الأول من المؤتمر في مركز جابر الأحمد الثقافي وضم حلقين للنقاش حول قضيتي "فرص الشباب في قطاع الطاقة" و"فرص الشركات الناشئة في القطاع الخاص"، شارك خلالها كوكبة من قادة الأعمال على المستوى المحلي، أعقبها ندوة حول "القيادة الاستراتيجية" تحدث من خلالها سامييون آيتسلي، نائب الرئيس التنفيذي السابق لشركة نوكيا.

افتتحت شركة صناعات الغانم، إحدى أكبر الشركات الخاصة في المنطقة، رعايتها الاستراتيجية لمؤتمر تمكين الشباب في دورته السادسة، الذي أقيم مؤخراً تحت رعاية صاحب السمو أمير الجليل الشيخ صباح الأحمد الصباح.

متحدثاً حول الرعاية التي قدمتها الشركة، قال الرئيس التنفيذي لشركة صناعات الغانم، عمر قتيبة الغانم، "بعد النجاح والنمو الذي حققهما خلال الست أعوام الماضية، أثبت مؤتمر تمكين كونه كمنتدى فاعل يساهم بشكل كبير في إلهام الشباب ورواد الأعمال ويحفزهم على التفاعل مع قادة الأعمال. يجب على القطاعين العام والخاص لعب دور إيجابي في سبيل تمكين الشباب وإرشادهم نحو تشكيل مستقبلهم وتطلع المزيد من المشاركة من قبل الشباب الكويتي

## "زين" ترعى ماراثون RunKuwait الخيري السابع



من أجواء الماراثون

حيث تعمل الشركة جاهدة لمساندة العديد من المبادرات الخيرية والإنسانية باعتبارها كياناً اقتصادياً مؤثراً في الدولة. وبيعت زين أن ماراثون RunKuwait الذي أقيم في المركز العلمي قد شهد حضوراً كبيراً من جميع الأعمار طاقاً 2000 مشارك، وتم جمع أكثر من 40 ألف دينار من التبرعات التي سيذهب بعضها لتقديم خدمات الرعاية للأطفال من ذوي الاحتياجات الخاصة في مركز تقييم وتأهيل الأطفال التخصصي غير الربحي التابع لمجموعة فورية السلطان الصحية، والذي يقدم خدمات طبية وتأهيلية متخصصة للأطفال تتضمن العلاج الطبيعي واضطرابات النطق والتواصل والخدمات الاستشارية النفسية والسلوكية.

أعلنت زين عن رعايتها لماراثون RunKuwait الخيري السنوي بسنخته السابعة، وهي الفعالية الصحية التي نظمها مجموعة فورية السلطان الصحية لصالح الأطفال من ذوي الاحتياجات الخاصة في الكويت.

وأوضحت الشركة في بيان صحفي، امين، أن رعايتها لهذه المبادرة الخيرية الاجتماعية جاءت تحت مظلة استراتيجيتها للمسؤولية الاجتماعية والاستدامة تجاه القطاعات الخيرية والإنسانية والصحية، حيث تحرص الشركة على دعم البرامج والمشاريع التي تخدم الأهداف النبيلة، وذلك من خلال الشراكة مع الجهات والمؤسسات التي خصصت جهودها للأعمال الإنسانية ومنها مجموعة فورية السلطان الصحية،

## "بوبيان" : عروض على نيسان KICKS



باستثناء الموديل الأساسي KI-02، كما يمكن استرجاع 300 د.ك نقداً، وأكد بنك بوبيان في البيان الصحفي أن الفترة المقبلة سوف تشهد طرح المزيد من العروض المميزة الخاصة بتحويل السيارات لعملاء البنك انطلاقاً من أهمية هذا القطاع حيث أصبحت السيارة من ضروريات الحياة اليومية.

أعلن بنك بوبيان عن تعاونه مع شركة عبد المحسن عبد العزيز الباطين (الموزع الوحيد والمعتمد لمسيرات نيسان بالكويت، لإطلاق عرض جديد لعملاء البنك على كافة موديلات سيارات نيسان 2018 KICKS والذي يستمر حتى نهاية نوفمبر الجاري، ويتأهل هذا العرض ليوئك حرص البنك المستمر

على تقديم عروض مميزة لعملائه مع شركاء استراتيجيين متنوعين من أجل خدمة مختلف شرائح من عملائه. وقال البنك في بيان امين ان الحملة الجديدة التي أطلقها بوبيان تعد من الحملات المميزة لما فيها من مميزات مقدمة على جميع موديلات سيارات نيسان 2018 KICKS

## "كيفك" تطلق أول تطبيق ذكي لخدمة عملائها



طارق الجاسم

الأصول وجميع الخدمات والحلول المقدمة من قبل كيفك في مجال إدارة الأصول. كما تغطي مقدمة حول المستوى التنفيذي لخدمات إدارة الأصول.

أما قسم سوق الأسهم فيوفر عرضاً شاملاً للقيمة السوقية للأسهم والمؤشرات والأخبار المتعلقة بالسوق وغيرها.

وتعليقاً على إطلاق التطبيق قال طارق أحمد الجاسم رئيس أول - العلاقات العامة، التسويق وشؤون المستثمرين في "كيفك" "إن تطوير التطبيق يأتي بعد أن بات مطلباً ملماً من العملاء" مشيراً إلى أن خدمات التطبيق تشمل خدمة تسديد الأقساط وتقديم طلبات القروض وتصفيف المحافظ والأصول بطريقة سهلة وأمنة ما يوفر وقت المستثمرين

أعلنت الشركة الكويتية للاستثمار "كيفك" عن إطلاق أول تطبيق ذكي لعملائها على الأجهزة الذكية حيث يتكون التطبيق من خمس أقسام رئيسية هي خدمات التمويل والتسويق وإدارة الأصول، إدارة القروض وأخبار سوق المال الكويتي.

بالنسبة لقسم خدمات التمويل فهي مصممة للعملاء الساعين للوصول على خدمات التمويل المتنامية في كيفك، وتعمل على بناء جسر بين العملاء وفريق كيفك وتعزيز تقييم وفهم والتواصل بينهم. إلى ذلك، يوفر قسم التسويق المعلومات، والإشعارات، والأحداث، وتفاصيل العروض الخاصة حول خدمات كيفك. ويمكن العملاء المتحقق من تفاصيل حساباتهم مع السماح لهم بتحديد أقساطهم الشهرية.

من جهتها، تستهدف إدارة الأصول الماليين من "كيفك" أو العملاء المهتمين في هذا المجال وتنقسم هذه الوحدة إلى ومحتين فرعيين رئيسيين هما: صنایق الأسهم ووحدة المعلومات الفرعية التي توفر المعلومات عن إدارة